

DAS NETWORK MARKETING MANIFEST



Ein wahrer Networker liebt seine Freiheit über alles.

Er arbeitet lieber 60, 70 oder 80 Stunden in der Woche für SICH und das Erreichen SEINES Traums, als 40 Stunden für jemand anderen zu arbeiten. Seine beiden einzigen Pflichten sind Wahrheit und Klarheit – sich selbst, seiner Company, seinen Mitarbeitern und seinen Kunden gegenüber.



Ein wahrer Networker ist immer loyal und redet niemals schlecht über andere.

Nicht über Mitarbeiter, nicht über Führungskräfte und schon gar nicht über die eigene oder eine andere Company. Er ist stets ein Vorbild an positiver Ausstrahlung und Souveränität allen Widerständen gegenüber.



Ein wahrer Networker hält täglich Kontakt zu seiner Führungskraft (Upline), wie zu seinen direkten Partnern.

Er unterrichtet seine Upline über seine Aktivitäten und holt sich Ratschläge (eventuell auch Motivation), so wie er auch seine direkten Partner täglich nach deren Aktivitäten fragt und ihnen Ratschläge (eventuell auch Motivation) gibt. Er weiß: Dieser tägliche Austausch gegen ein Versinken in der Versenkung, dieses tägliche Fordern und Fördern ist das beste Mittel für ständigen und stetig wachsenden Umsatz.



Ein wahrer Networker lässt sich von einem “NEIN” niemals beirren oder gar von seinem Ziel abbringen.

Tief im Inneren weiß er, dass er nicht für die “JA’s bezahlt wird, sondern dafür, wie viele “NEIN’s” er sammelt. Er ist sich darüber bewusst, dass es nicht die Zusagen sind, die ihn wachsen lassen, sondern die Kritiker und Widerstände.

Ein wahrer Networker bildet sich permanent weiter, um die beste Version seiner Selbst zu werden.

DAS NETWORK MARKETING MANIFEST



Ein wahrer Networker kümmert sich um all seine Partner, sofern diese Willens sind und seine Unterstützung verdienen.

Er reitet jedoch keine toten Pferde nach Rom. Er ist auch nicht bestrebt, die Unwilligen zu bekehren, sondern die Willigen herauszufinden und sie besonders zu fördern.

Ein wahrer Networker kennt seine Werte und hat:

- einen **detaillierten, schriftlich fixierten PLAN** zur Erreichung seines Ziels (mit Zeitplan und Etappenzielen)!
- eine **Kontakt- und Namensliste** für seine Freunde und Kontakte ("Warmen Markt"), die er kontinuierlich pflegt und erweitert. Er ist bemüht, gute Beziehungen zu den Menschen und deren Nutzen immer in den Vordergrund seines Wirkens zu stellen. Er ist ein wahrer Menschenfreund und guter Beziehungsmanager.
- bei **JEDEM Gespräch** den Anspruch, mindestens **5 EMPFEHLUNGEN** zu bekommen (Empfehlungstechnik als MUSS)!
- **PRO TAG mindestens EINEN TERMIN und 10 ANRUFE/ KONTAKTE!** Begeisterung und Ausdauer beim Tun gehören zu seiner DNA. Das "Porsche-Credo" ist seines: „*Das 21. Jahrhundert: Große Teile der Menschheit haben sich vom Leistungsprinzip verabschiedet – aber einige wenige arbeiten und leben weiter dafür!*“



Ein wahrer Networker übernimmt immer die volle Verantwortung.

Für sich, sein Tun, und seine Partner. Er weiß: "Der Tag, an dem ich die volle Verantwortung für mich selbst übernehme ist der Tag, an dem ich aufhöre, Entschuldigungen und Ausreden zu suchen. Es ist der Tag, an dem mein Weg zum Ziel wirklich beginnt."



DAS NETWORK MARKETING MANIFEST

Ein wahrer Networker lebt und handelt gemäß der 7 Überzeugungen:

- **“Es geht!”** „Hoffen“ ist der Tod des Kaufmanns! **ERFOLG ist eine ENTSCHEIDUNG!**
- **“Es gibt keine Entschuldigungen!”** (= Mut, Disziplin und Konsequenz im Handeln!) Wer Ausreden sucht, findet Ausreden! Wer einen Weg sucht, findet einen Weg! Wer ein Problem sucht, der findet ein Problem! Wer eine Lösung sucht, der findet eine Lösung!
- **“Ich bin bereit den Preis dafür zu zahlen”** Erfolgreiche Networker tun auch Dinge, die außerhalb ihrer Komfortzone liegen (Terminieren und Einladen, Menschen kontaktieren, Interessenten überzeugen, Neuem gegenüber immer aufgeschlossen zu sein)
- **“Ich liebe, was ich tue!”**
- **“Ich stehe es durch!”** Niemand hat behauptet, dass es einfach und leicht wird. Aber: **ICH HABE EIN RECHT AUF DEN ERFOLG – der Erfolg hat MICH verdient und ICH habe ein Recht auf Erfolg** (= Selbst-Vertrauen)! "Erfolgreiche Menschen, wie ich, ziehen andere erfolgreiche Menschen magnetisch an!
- **“Veränderung ist möglich!”** Mein bisheriges Leben kann, muss aber und wird nicht über meine Zukunft entscheiden. Denn jede Veränderung meiner Situation, meines Fühlens, meines Denkens, meines Handelns, meines Wissens ist möglich! Somit: **Lasse nie die Vergangenheit (oder andere Menschen) über Deine Zukunft entscheiden!**
- **“Erfolg ist der Sieg des Wissens, des Handelns, des Könnens, der Fähigkeiten über die Zufälle!”** Es ist Wahnsinn, immer das Gleiche zu tun, und andere Ergebnisse zu erwarten! **Die Frage “Was ist mein Ziel?” führt unweigerlich zu der Frage: “Was habe ich heute dafür getan?”**

DAS NETWORK MARKETING MANIFEST



Ein wahrer Networker weiß um die unglaubliche Chance, die ihm sein Business bietet

- für ihn selbst, aber auch für alle Menschen, die er auf sein Business anspricht. Für das Wirklich-werden-lassen dieser Chance weiß er, auf welche 20 Prozent der erfolgversprechenden Aktivitäten und Partner er sich konzentrieren muss. (Pareto Prinzip 80-20 Regel)

Ein wahrer Networker hält die Balance zwischen Business, Gesundheit, Familie und Lebensfreude!



Ein wahrer Networker legt sich sein Können beizeiten zu.

Wenn Du alles willst, dann FANG HEUTE AN, NICHT MORGEN!
Unternimm alles, was Du kannst, nimm was Du hast und starte dort wo Du bist! Gebrauche Dein Herz und Deinen Verstand gleichermaßen und sei Dir immer darüber bewusst, dass DU mit Network-Marketing ein Geschäftsmodell zu bieten hast, das nahezu jedes Problem für Deine Interessenten, Freunde und Bekannten lösen kann!

Deswegen agiert ein wahrer Networker IMMER aus der Position EINES BIETERS, nie eines BITTSTELLERS!

AN DEN ERFOLG ZU GLAUBEN BEDEUTET FÜR EINEN WAHREN NETWORKER, DIE PURE MÖGLICHKEIT DES SCHEITERNS KATEGORISCH AUSZUSCHLIEßEN!